

بِه نام خدا



Ehsan Jafary
آکادمی کسب و کار احسان جعفری



دوره آنلاین

نقشه گنج

مدرس: احسان جعفری

ehsanjafary.com



[ehsanjafary_com](https://www.instagram.com/ehsanjafary_com)



[ehsanjafary_com](https://www.youtube.com/ehsanjafary_com)





اگر هر روز پست‌ها و استوری‌های پیج من رو بررسی کنی، کتاب‌هایی که معرفی می‌کنم رو بخونی و با تمرین مستمر از منطقه امن خودت خارج بشی، می‌تونی در ۲ تا ۵ سال آینده کسب‌وکار ت رو به سطحی برسونی که نه تنها رشد چشمگیری داشته باشه، بلکه تبدیل به یک برند موفق بشه. این مسیر نیازمند استراتژی دقیق، پشتکار و یادگیری مداومه تا بتونی در دنیای کسب‌وکار رقابت کنی و به موفقیت‌های بزرگ دست پیدا کنی.

چطور میتونی این نسخه تاثیرگذار رو بسازی؟ 

با برنامه آموزشی

سه ماهه دوره نقشه گنج



چرا باید از من یاد بگیرید؟



۵ عامل اصلی ناتوانی در فروش



- ذهنیت های محدود کننده
- ناتوانی در مذاکره
- نداشتن برنامه و فرایند مشخص
- هدف گذاری غلط، تلاش روی نامشتری ها
- ناتوانی در ارائه ارزش

سرفصل های دوره

✓ بخش ۱: کمین (چطور از شر باورهای غلط آزاد بشیم؟)

✓ بخش ۲: تکاوری (فرایند فروش صحیح)

✓ بخش ۳: تکنیک های پیشرفته فروش

✓ بخش ۴: اصول مذاکره

✓ بخش ۵: فروش تلفنی

✓ بخش ۶: کوچینگ برای فروشندگان ها



سرفصل های دوره نقشه گنج

ارزیابی و تعیین مسیر موفقیت: شناسایی نقاط قوت و ضعف فردی و تعیین مسیر رشد برای تبدیل شدن به یک ستاره فروش.

1. بررسی وضعیت فعلی فروش هر فرد.
2. تعیین اهداف کوتاه مدت و بلندمدت فروش.

ذهنیت فروشنده ستاره: ساختن باورها و ذهنیتی که پایه گذار موفقیت های پایدار باشد.

1. تغییر باورهای محدودکننده به باورهای قدرتمند.
2. تمرین تکنیک های افزایش اعتمادبه نفس.
3. مدیریت استرس و انگیزه بخشی در شرایط دشوار.

مهارت های پایه فروش: یادگیری اصول پایه ای فروش و ایجاد ارتباط مؤثر با مشتری.

1. چرخه فروش از ابتدا تا انتها.
2. ایجاد پروپوزال مشتری هدف.
3. شناخت نیازهای مشتری و پاسخگویی مؤثر.

تکنیک های پیشرفته فروش: دستیابی به تکنیک های تخصصی برای مدیریت مشتریان چالش برانگیز و افزایش نرخ تبدیل.

1. استفاده از تکنیک های روانشناسی در فروش.
2. مدیریت اعتراضات مشتری.
3. ساختن پیشنهادهای جذاب برای مشتریان.

فروش تلفنی حرفه ای: تسلط بر اصول فروش تلفنی برای ایجاد تأثیر در اولین تماس و بستن قراردادهای موفق.

1. طراحی اسکریپت حرفه ای برای تماس های تلفنی.
2. تحلیل تماس های واقعی و شناسایی نقاط قوت و ضعف.
3. نکات طلایی برای موفقیت در اولین تماس.

مذاکرات حرفه ای در فروش: یادگیری اصول مذاکره و حقه های و مدیریت تعارضات برای رسیدن به نتایج برد-برد.

1. تحلیل مذاکرات واقعی موفق و ناموفق.
2. شبیه سازی مذاکرات و دریافت بازخورد.
3. تقویت مهارت های تأثیر گذاری و اقناع.

ابزارهای مدرن و هوش مصنوعی در فروش: یادگیری استفاده از ابزارهای مدرن برای بهبود عملکرد و افزایش بهره وری.

1. آشنایی با ابزارهای رایگان مدیریت فروش و CRM.
2. استفاده از هوش مصنوعی برای تحلیل رفتار مشتری.
3. ایجاد استراتژی های فروش مبتنی بر داده.

کوچینگ برای فروش بیشتر: توانمندسازی شرکت کنندگان از طریق کوچینگ فردی و گروهی برای ارتقای مهارت های فروش.

1. شرکت در کارگاه های عملی کوچینگ.
2. دریافت برنامه شخصی برای رشد در فروش.
3. شناسایی و رفع موانع فردی.

کمین

✓ کشف ترمز های درونی

✓ کشف باور های غلط

✓ رازهای افزایش اعتماد بنفس

تکاوری

✓ راز موفقیت قهرمانان چیست؟

✓ چطور برای یک فروش عالی آماده بشیم؟

✓ گام های عملی پرورش مشتریانی که وفادار میشوند

تکنیک های پیشرفته فروش

✓ لقمه های حاضر و آماده برای نهایی کردن فروش

✓ تکنیک های کاربردی برای متقاعد سازی

✓ ساده سازی گفت و گو با مشتری

اصول مذاکره

✓ مهمترین هنر یک فروشنده

✓ مسیر صحیح مذاکره

✓ ذهنیت های درست در مذاکره

✓ تکنیک های کاربردی برای مذاکره سه سر برد

فروش تلفنی

✓ اقدامات صحیح برای فروش تلفنی حرفه ای

✓ چطور اعتماد سازی کنیم

✓ چطور مشتری را با خودمون همراه کنیم؟

✓ چطور مشتری را رهبری کنیم؟

کوچینگ برای فروشندگان ها 

✓ نقطه تمایز شما از سایر رقبا مجهز

شدن به ابزار کوچینگ است

نحوه برگزاری دوره جامع نقشه گنج

۱۲ هفته آموزشی بصورت ویدئویی ضبط شده و دسترسی دائمی در پروفایل شخصی شما

۱۲ جلسه آموزش آنلاین هفتگی، پرسش و پاسخ و تمرین عملی شما

دوره مرحله به مرحله برای شما فعال خواهد شد

تمرین های عملی اجباری برای هر گام

یکسال پشتیبانی اختصاصی در تلگرام

شرکت در ورکشاپ حضوری پایان دوره

پشتیبانی و تحلیل مستقیم خودم را خواهید داشت تا نتیجه عالی بگیرید

دانشپذیران دوره



الهه سالدورگر
نتورکر



بهمن زارع
تولید کننده سیر و پیاز



علی قربانی
فروشنده صنف پوشاک



احمد صالحی
مدیر و صاحب برند عتیق فاستون
صنف پارچه فاستونی



یعقوب آرایش
مدیر آموزشگاه



حبیب هاشمی
مدرس ریاضی



مسعود مهین زاد
مدیر فست فود



حوریه جهانی
متخصص منابع انسانی



فرشته یزدان مهر
نتورکر



مجتبی انصاری
صنایع پتروشیمی



فاطمه ولی زاده
طراحی لباس



شبنم معروف نژاد
خدمات مالی و حسابداری



بابک کریمی
فروش لاستیک ماشین سنگین



مرضیه شربتی
تولید کننده روشویی



محمد اسماعیلی
فروشنده بیمه



محمد صبوری
تولید کننده پارچه فاستونی



ثریا زندی
فروشنده هل و زعفران



امیر حیدری
فروش لاستیک ماشین سنگین



وحید آقا هادی
مدیر فروش



اشکان معتمدی
تحصیل در ترکیه



سید محمد فکور
فروش لاستیک ماشین سنگین



محمد حسین چمن
فروش لاستیک ماشین سنگین



ملک تاج شیروانی
مدیر و مربی آموزشگاه خیاطی



محمد تقی حسن زاده
تولید آفت کش زنبور عسل



هلدینگ یاقوت
آموزش به کارکنان تیم فروش

میتوانید نفر بعدی شما باشید...

ارزش تفکیکی سرفصل های برنامه آموزشی جامع دوره نقشه گنج

ارزش دوره ها (تومان)	دوره ها
۲/۰۰۰/۰۰۰	کمین
۴/۰۰۰/۰۰۰	تکاوری
۲/۰۰۰/۰۰۰	تکنیک های پیشرفته فروش
۸/۰۰۰/۰۰۰	مذاکره
۴/۰۰۰/۰۰۰	فروش تلفنی
۴/۰۰۰/۰۰۰	کوچینگ برای فروشندگان
۲۴/۰۰۰/۰۰۰	جمع

هدایای دوره

هدایای ویژه	ارزش هدایا(تومان)
۲ جلسه کوچینگ اختصاصی با خودم	۲۰/۰۰۰/۰۰۰
دوره مهره حیاتی	۲/۰۰۰/۰۰۰
دوره شخصیت جذاب	۳/۵۰۰/۰۰۰
دوره راه و رسم رهبری	۲/۵۰۰/۰۰۰
دوره AI برای فروشندگان	۳/۰۰۰/۰۰۰

ارزش واقعی دوره جامع نقشه گنج

جمعا ۵۵ میلیون تومان

۲۴ میلیون تومان ارزش دوره

۳۱ میلیون تومان هدایای دوره

مبلغ قابل پرداخت برای شما

۷/۲۰۰/۰۰۰

هفته اول ۷۰% تخفیف

۸/۴۰۰/۰۰۰

هفته دوم ۶۵% تخفیف

۹/۶۰۰/۰۰۰

هفته سوم ۶۰% تخفیف

برای قفل شدن تخفیف ۷۰ درصدی

✓ اینطوری میتونی برای یلدا هم از من کمک بگیری از طریق تلگرام باهات ارتباط دارم و به سوالاتت پاسخ میدم و ایده فروش بهت میدم.

یعنی قبل شروع دوره پول دوره رو میتونی دربیاری

برای قفل شدن مبلغ همین الان ۵۰۰ تومان به
این شماره کارت واریز کن

۵۸۹۲۱۰۱۷۲۱۹۷۲۵۴۱



هدیه ویژه برای ۱۵ نفر اول 



✓ طراحی کمپین فروش نوروزی به ارزش

50/000/000 تومان

✓ فقط برای کسانی که ثبت نام زودهنگام داشته

باشن

هرکسی نیمتونه به این دوره وارد بشه

این دوره مصاحبه ورودی داره

برای دریافت مشاوره و شرکت در مصاحبه دوره جامع نقشه گنج

عدد ۷ را به شماره ۰۹۳۸۲۷۸۹۳۸۰ پیامک کنید

کسانی که امشب ثبت نام میکنند

از تخفیف ۷۰ درصدی استفاده میکنند

کمپین نوروزی رورزرو میکنند

برای یلدا میتونن مشاوره بگیرن

یعنی بیش از 70 میلیون به نفع خودشون کار کردن!

کارت ضمانت 100 درصدی نتیجه

ضمانت بازگشت وجه

روش ثبت نام در دوره جامع نقشه گنج

عدد ۷ را برای شرکت در مصاحبه دوره نقشه گنج به شماره ۰۹۳۸۲۷۸۹۳۸۰ پیامک نمایید.

قیمت و ارزش اصلی دوره: ~~۵۵.۰۰۰.۰۰۰~~ میلیون تومان

قیمت با تخفیف ویژه: ۷/۲۰۰/۰۰۰ میلیون تومان

دوره مرحله به مرحله برای
شما فعال خواهد شد

شرایط پرداخت اقساط

۲ قسط در دو ماه (هر ماه ۲۵۰۰.۰۰۰ تومان)

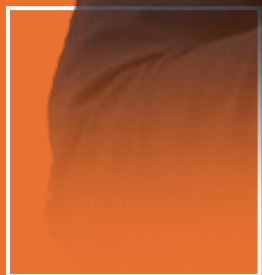
این دوره مصاحبه ورودی دارد

برای دریافت مشاوره و شرکت در مصاحبه دوره جامع نقشه گنج

عدد ۷ را به شماره ۰۹۳۸۲۷۸۹۳۸۰ پیامک کنید



Ehsan Jafary
آکادمی کسب و کار احسان جعفری



باتشکر از توجه شما

ehsanjafary.com 

[ehsanjafary_com](https://www.instagram.com/ehsanjafary_com) 

[ehsanjafary_com](https://www.youtube.com/ehsanjafary_com) 